

новой администрацией, полагая, что это будет еще один мертворожденный в результате «титанического труда придворных звездочетов» документ.

Реальное поступательное развитие Республики Коми возможно только в условиях прогрессивной общественно-экономической формации, использующей в числе прочего директивное планирование. Критикам рекомендую обратиться к истории Коми АССР.

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТНОЙ СРЕДЫ СТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА СЕВЕРНОГО РЕГИОНА

Д.В. Колечков, к.э.н.

*Институт социально-экономических и энергетических проблем Севера
ФИЦ Коми НЦ УрО РАН, г. Сыктывкар*

Строительный комплекс вносит существенный вклад в создание валового регионального продукта, в воспроизводство основных фондов, оказывает влияние на организационную структуру и темпы развития хозяйственных структур в экономике региона. Он взаимоувязан с промышленным производством, транспортом, жилищно-коммунальной сферой и другими секторами экономики. В Стратегии социально-экономического развития Республики Коми одним из главных путей повышения эффективности экономики является повышение конкурентоспособности современного строительного комплекса республики⁴²⁹.

Состояние строительного комплекса во многом зависит от активности организаций. В этой связи актуальным становится оценка их экономического положения и анализ факторов, влияющих на производственную деятельность.

В научной среде определение конкурентоспособности стало популярным после доклада в 1987 г. американской комиссии по вопросам конкурентоспособности: «Конкурентоспособность определяется тем, насколько государство способно при наличии свободной и честной конкуренции создавать продукцию и оказывать услуги, которые соответствуют требованиям мировых рынков, одновременно увеличивая реальные доходы населения или сохраняя их стабильность»⁴³⁰.

После проведения Всемирного форума по менеджменту в 2003 г. понятие конкурентоспособности получило новое трактование – сфера экономического знания, анализирующая факты, которые формируют способность нации производить среду, которая выдерживает создание

⁴²⁹ Постановление Правительства Республики Коми от 11 апреля 2019 г. № 185 «О Стратегии социально-экономического развития Республики Коми на период до 2035 года».

⁴³⁰ America's competitive crisis: confronting the new reality Council of competitiveness. Washington, 1987. P. 3.

возрастающей стоимости товаров и услуг своих предприятий и все большее процветание своего народа»⁴³¹.

Конкурентоспособность служит главным условием достижения хозяйствующим субъектом конкурентных преимуществ в форме элементов «цена – качество – сервис». Качество товаров и услуг в строительном комплексе характеризуется надежностью, эргономичностью, влагостойкостью, эстетичностью, технологичностью, безопасностью, экологической чистотой и т.п. Качество продукции в строительстве образовывается на подготовительном этапе (планирование, проектирование, производство стройматериалов), производственном (строительно-монтажные работы) и обслуживающем (приемка и эксплуатация объекта)⁴³².

Одной из проблем, возникающей при определении конкурентоспособности, является то, что ее, как правило, оценивают путем сопоставления с существующим конкурентом. Оценка конкурентоспособности является процессом сравнения с конкурентом по ряду объединяющих индикаторов функционирования организации. В этом случае сложность определена с затратами по сбору и подготовке информации, привлечению экспертов-аналитиков, а также недостаточностью разработанности методологии оценки⁴³³. Ранее автором были произведены отбор и группировка статистических показателей, имеющихся в открытом доступе⁴³⁴. Одним из блоков оценки конкурентоспособности строительного комплекса региона является деловая активность предприятий. В данном исследовании проведен анализ деловой активности в строительном комплексе на базе представленных руководителями организаций оценок условий хозяйственной деятельности по бланку вопросов, разработанному Росстатом. Такие оценки финансово-экономической ситуации на хозяйствующих объектах отрасли значимы, прежде всего, как олицетворение общего настроения делового строительного сообщества, основанное на ожиданиях будущего функционирования стройкомплекса, на повышении или снижении производственной активности организаций⁴³⁵.

Характеристика экономических переменных, получаемая на основе обследований, зачастую позволяет давать упреждающую информацию об изменениях в сфере деятельности строительного комплекса. Способом интерпретации ответов на вопросы, на которые предлагается дать один из трех ответов, является использование процентного баланса, т.е. разницы между процентом положительных и процентом отрицательных

⁴³¹ IMD's World Competitiveness Yearbook. 2003.

⁴³² Прохин Е.А., Белянцева О.М., Сафонова Н.А. Драйверы конкурентоспособности инвестиционно-строительного комплекса в условиях экономического кризиса // Социально-экономические явления и процессы. 2016. № 6. С. 51-57. DOI: 10.20310/1819-8813-2016-11-6-51-57.

⁴³³ Селюткина Л.Г., Сушко А.И. Роль и место информации в проектировании и управлении строительством // Экономика и управление: анализ тенденций и перспектив развития. 2014. № 17. С. 272-276.

⁴³⁴ Колечков Д.В. Теоретические аспекты конкурентоспособности строительного комплекса региона // Часопис економічних реформ. 2019. № 2 (34). С. 6-15. DOI: 10.32620/cher.2019.2.01.

⁴³⁵ Татаркин А.И., А.С. Головина. Стратегирование деловой активности субъектов малого и среднего предпринимательства // Журнал экономической теории. 2014. № 1. С. 716.

ответов.

Информационной базой исследования послужила Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) Росстата. Основной период анализа 2010-2019 гг. Ввиду отсутствия данных в ЕМИСС, по некоторым показателям временной ряд ограничен.

На фоне кризиса экономики Республики Коми за 2010-2018 гг. снизились все основные индикаторы строительной деятельности: валовая добавленная стоимость (ВДС) в строительстве в сопоставимой оценке – на 25%, объем строительных работ – на 46%, производство строительных материалов – на 24,5%, удельный вес прибыльных организаций – на 30 процентных пунктов (п.п.), инвестиции в основной капитал – на 30%. Основной причиной снижения перечисленных показателей явилось завершение строительства газопровода «Бованенково-Ухта» в 2017 г., когда темп падения общего объема строительных работ по итогам года составил 42%. В результате вклад строительства в общий объем ВРП республики снизился с 15,2% в 2012 г. до 7,2% в 2017 г. Строительные услуги и строительство играют важную роль в повышении конкурентоспособности хозяйствующих субъектов всех стран мира. Доля этого сектора в формировании добавленной стоимости (ВВП) колеблется в зависимости от страны на уровне от 2 до 12%⁴³⁶ (в странах ОЭСР этот показатель составляет в среднем 5-7%⁴³⁷).

Общая оценка респондентами экономической ситуации в Республике Коми за 10 лет свидетельствует о некотором улучшении экономического положения предприятий. Удельный вес руководителей строительных организаций, считающих экономическую ситуацию неудовлетворительной, снизился по сравнению с 2010 г. на 10 п.п. и достиг в 2019 г. 3%. Об удовлетворительной экономической ситуации высказалось в 2019 г. 93% руководителей против 68% в 2010 г. Однако доля респондентов, указавших на благоприятные условия хозяйствования, снизилась за рассматриваемый период на 8 п.п. и составила в 2019 г. лишь 4% (рис. 1).

На положительные сдвиги в строительном комплексе последних трех лет указывает увеличение среднего уровня использования производственных мощностей. Однако значение показателя в 64% в 2019 г. говорит о недостаточном уровне деловой активности, недозагрузке или простаивании основных средств. Средняя обеспеченность заказами с 2010 г. увеличилась на 3 месяца и составила 8 месяцев в 2019 г., что благоприятно влияет на планирование хозяйственной деятельности и потенциально позволяет поддерживать рост строительства.

⁴³⁶ Россия и страны мира. 2018: Стат.сб./Росстат. М., 2018. С. 86-87.

⁴³⁷ National Accounts at a Glance – 2018. OECD, 2018. P. 60.



Рис. 1. Оценка экономической ситуации в Республике Коми в IV квартале (доля ответивших респондентов, в % к их количеству)*

* Здесь и далее все расчеты выполнены на основе данных ЕМИСС⁴³⁸.

Производственные показатели деятельности организаций являются неотъемлемой характеристикой развития стройиндустрии⁴³⁹. Строительные предприятия рационально используют трудовые ресурсы, оборудование, орудия труда и создают возможности для прогрессивного строительного производства с минимальными затратами. Следовательно, такие категории как непрерывность производства, его ритмичность, пропорциональность использования средств труда рассматриваются как основные индикаторы эффективной организации производственного процесса. В строительном комплексе Республики Коми все большее число руководителей предприятий указывают на улучшение ситуации в хозяйственной деятельности. За 2012-2019 гг. количество опрошиваемых, отметивших увеличение физического объема работ, возросло на 10 п.п., количество заключенных договоров – на 11 п.п., численности занятых – на 5 п.п. (табл. 1).

Значительным фактором, влияющим на замедление спроса на строительную продукцию, является рост цен на стройматериалы и строительно-монтажные работы. В 2019 г. две третьих опрошенных указали повышение цен на строительно-монтажные работы, при этом в 2011 г. это отметили лишь 37% предпринимателей. Немного лучше обстоят дела с изменением цен на строительные материалы. На рост цен обратили внимание 55% руководителей, тогда как в предыдущем году на это указывало 61% опрошенных. Таким образом, рост цен на строительно-монтажные работы является одной из проблем для ведения строительной деятельности организациями, в отличие от относительно стабильных цен на строительные материалы (рис. 2).

⁴³⁸ Единая межведомственная информационно-статистическая система Росстата. URL: <http://fedstat.ru> (дата обращения 07.02.2020).

⁴³⁹ Проблемы экономического роста территории / Т.В. Ускова, Е.В. Лукин, Т.В. Воронцова, Т.Г. Смирнова. Вологда, 2013.

Таблица 1

Оценка производственной деятельности строительных организаций Республики Коми в IV квартале по сравнению с III кварталом
(доля ответивших респондентов, в % к их количеству)

Изменение	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2019 г. к 2012 г., +/-
Физический объем работ									
Увеличение	20	26	36	27	13	17	18	30	10
Без изменений	54	51	36	62	45	49	63	48	-6
Уменьшение	26	23	28	11	42	34	18	22	-4
Число заключенных договоров									
Увеличение	15	19	33	6	6	14	15	26	11
Без изменений	63	65	44	83	52	52	66	54	-9
Уменьшение	22	16	23	11	42	34	19	20	-1
Численность занятых									
Увеличение	15	16	27	22	5	11	11	20	5
Без изменений	59	63	47	49	42	46	64	60	1
Уменьшение	27	21	26	28	52	43	25	20	-6



Рис. 2. Оценка изменения цен за 2011-2019 гг. в IV квартале по сравнению с III кварталом (доля ответивших респондентов, в % к их количеству)

Стабильное финансовое положение предприятия является одним из условий осуществления их эффективной хозяйственной деятельности. По результатам опроса в 2019 г. увеличение прибыли отметило 27% респондентов, снижение – четверть, осталась прежней у трети опрошенных. Следует отметить, что за последние пять лет доля прибыльных предприятий снижается. Отсутствие роста прибыли у большей части организаций является неблагоприятным фактором, ограничивающим инвестиционную деятельность.

Наличие ресурсов у предприятий для расчета с экономическими агентами является важным условием финансовой независимости. Обеспеченность собственными финансовыми ресурсами в 2019 г. не изменилась у двух третей строительных организаций региона, уменьшилась у

10%, увеличилась у 21%. Также у двух третей организаций не изменилась обеспеченность заемными финансовыми ресурсами, уменьшилась у 19%. Таким образом, имеет место тенденция к увеличению количества предприятий, обеспеченных собственными финансовыми средствами. Однако уменьшение количества организаций, обеспеченных заемными ресурсами, свидетельствует об ограничении доступа к кредитам (рис. 3).



Рис. 3. Оценка улучшения финансового положения строительных организаций Республики Коми за 2012-2019 гг. в IV квартале по сравнению с III кварталом (доля ответивших респондентов, в % к их количеству)

О повышении эффективности управления расчетами с контрагентами предприятий свидетельствуют снижение доли респондентов, отметивших увеличение просроченной кредиторской задолженности (на 13 п.п. до 4% в 2019 г.) и просроченной дебиторской задолженности (на 16 п.п. до 1%). За последние три года о незначительном улучшении инвестиционной политики строительных организаций свидетельствует рост оценки увеличения инвестиций с 1% в 2017 г. до 8% в 2019 г., однако это по-прежнему низкий показатель (в 2014 г. таких респондентов было 29%).

Успешное осуществление производственной деятельности зависит от внешних и внутренних факторов. Значимым внешним ограничителем в 2019 г., по мнению 31% респондентов, являлась высокая стоимость стройматериалов (23% в 2012 г.) (рис. 4).

Вторым по значимости фактором, на который в 2019 г. указало четверть участников наблюдения (32% в 2012 г.), является высокий уровень налогов. Значительными факторами ограничения деятельности остаются недостаток заказов на работы – 21% (13%), погодные условия – 21% (8%), конкуренция со стороны строительных фирм – 18% (25%), недостаток квалифицированного персонала – 13% (14%), высокий процент коммерческого кредита – 10% (11%).



Рис. 4. Факторы, ограничивающие производственную деятельность строительных организаций Республики Коми (в % к общему числу обследованных в IV квартале организаций)

Особо важную роль в развитии всей строительной деятельности играет конкурентная среда. От степени ее интегрированности в различные области строительства зависит не только качество выпускаемой продукции, но и добросовестная ценовая политика, создание новых предприятий и укрепление их деятельности, благоприятные условия ведения бизнеса и др. При оценке конкурентоспособности строительного комплекса положительным моментом является снижение в 2019 г. по сравнению с 2012 г. на 7 п.п. конкуренции со стороны других строительных организаций. Однако ответы на вопросы по блоку «Оценка улучшения условий конкурентной среды в строительстве» за 2010-2019 гг. выявили негативную тенденцию. Так, снижение уровня ненадлежащей рекламы в 2019 г. отметили 9% респондентов (на 31 п.п. меньше 2010 г.), снижение уровня недобросовестной конкуренции – 13% (на 8 п. п.). На улучшение состояния конкурентной среды указало лишь 11% опрошенных (на 36 п.п. меньше, чем в 2010 г.), на возрастание доступности услуг естественных монополий – 4% (на 11 п.п.), на уменьшение антиконкурентных действий органов власти – 2% (на 10 п.п.) (рис. 5).



Рис. 5. Оценка улучшения условий конкурентной среды в строительстве (доля ответивших респондентов, в % к их количеству)

Деловая активность организаций строительного комплекса региона является важным условием его конкурентоспособности. Проведенная по результатам опроса руководителей строительных предприятий оценка деловой активности в строительстве за 2010-2019 гг. выявила как положительные, так и негативные моменты. Благоприятным является некоторое улучшение экономического положения предприятий; увеличение среднего уровня использования производственных мощностей и обеспеченности заказами; стабильность цен на строительные материалы; увеличение количества предприятий, обеспеченных собственными финансовыми ресурсами; снижение просроченной кредиторской и дебиторской задолженности; незначительный рост инвестиций; снижение конкуренции со стороны других строительных организаций. К негативным факторам, ограничивающим конкурентоспособность строительных организаций, можно отнести снижение индекса предпринимательской уверенности; низкий общий уровень загрузки производственных мощностей, несмотря на произошедший рост; рост цен на строительные работы; ухудшение погодных условий; снижение заказов на работы; недостаток квалифицированного персонала; высокий процент коммерческого кредита; рост ненадлежащей рекламы; снижение доступности услуг естественных монополий; некоторый рост антиконкурентных действий органов власти.

Для увеличения строительной активности организаций Республики Коми необходимы условия для полноценного формирования портфеля заказов, для чего должны более активно привлекаться органы власти всех уровней. Снижению цен на строительные работы и строительные материалы должно способствовать развитие конкурентной среды между участниками рынка строительных материалов и конструкций, организациями строительства региона. Для дальнейшего повышения использования предприятиями заемных средств необходимо развивать инструменты принятия банками в залоговое имущество различных видов ликвидного имущества, увеличивать количество и размер предо-

ставляемых банкам государственных гарантий. Для нивелирования высокого уровня налогов должны применяться различные механизмы налоговых послаблений и рассрочек.

Проведенный анализ не отражает полностью ситуацию, сложившуюся на рынке стройиндустрии, так как ответы на вопросы являются субъективными. Однако подобные оценки позволяют выявить факторы и условия, оказывающие существенное влияние на стратегию строительных организаций, наметить перспективы качественных изменений условий хозяйственной деятельности организаций, направленных на повышение конкурентоспособности строительного комплекса региона. Результаты оценки деловой активности строительных организаций могут быть использованы при разработках различных средне- и долгосрочных республиканских программ развития как строительного комплекса, так и экономики в целом.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ – ВАЖНЫЙ ЭЛЕМЕНТ РАЗВИТИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ СИСТЕМЫ И ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ АПК СЕВЕРНОГО РЕГИОНА

А.А. Мустафаев, к.э.н.

*Институт социально-экономических и энергетических проблем Севера
ФИЦ Коми НЦ УрО РАН, г. Сыктывкар*

В структуре хозяйственной системы АПК особое место принадлежит полноценному экономическому (производственному и потребительскому) потенциалу. Экономический потенциал АПК – важный элемент, характеризующий уровень функционирования его экономической системы, выражающийся, прежде всего, в росте конкурентоспособности и степени удовлетворения потребностей населения в необходимых видах и объемах продовольствия. Понятие «экономический потенциал» АПК используется для обобщенной характеристики уровня развития его сфер и предприятий, определения степени их социально-экономического преобразования⁴⁴⁰.

Если эффективность производственного потенциала АПК характеризуется количественными, качественными и затратными параметрами выпускаемой товарной продукции, оказываемых услуг и работ, то потребительский потенциал оценивается степенью удовлетворения потребностей производства и населения в определенных видах и объемах агропродовольственной продукции, выполнением

⁴⁴⁰ Солодовников С.Ю., Кузьмицкая Т.В. Динамика экономического, социального и трудового потенциалов Республики Беларусь // Перспективы социально-экономического развития субрегионов Европы с точки зрения глобальных геостратегических тенденций. М., 2012.